

Mehr Wert für den Kunden

[s.i.g.] Früher stand der Begriff „Systemhaus“ für Hardware-Beschaffung, Installation und Administration von Computern. Heute geht es um maßgeschneiderte Lösungen.

Es geht nicht um die IT-Infrastruktur an sich. „Es geht immer darum, wie man mit ihrer Hilfe Mehrwerte für das Unternehmen schafft“, so fasst Guido Fetzter, Gründer und Geschäftsführer der [s.i.g.] mbh, seinen Anspruch zusammen. Der zeigt sich auch im Firmennamen: [s.i.g.] - IT mit IQ. Auf Basis dieses Selbstverständnisses entwickelt das 1997 gegründete Systemhaus kreative Lösungen, die den Kunden echten Mehrwert bringen. Ein Beispiel ist „[s.i.g.] learn.virtual“: Diese Lösung entstand durch einen Auftrag der Augsburger Fujitsu. Das Unternehmen setzt auf 3D-Lern- und Arbeitswelten, um Mitarbeiter und Partner zu schulen. Mithilfe dieser Technologie können sich Seminarteilnehmer aus aller Welt via Avatar zu Trainings in virtuellen Schulungsräumen treffen. Mit der Ulmer Triecat GmbH, einem führenden Anbie-

Zur Person

Guido Fetzter entwickelt seit 20 Jahren kreative IT-Lösungen. An den Standorten Neu-Ulm und Erfurt beschäftigt [s.i.g.] 98 Mitarbeiter.



FOTO: MARC HÖRGER

ter in diesem Bereich, entwickelte die Neu-Ulmer [s.i.g.] ein Paket für die Einführung und den Betrieb der 3D-Lern- und Arbeitswelten. Auch virtuelle Showrooms für Handel, Banken oder Industrie können so realisiert werden.

Wildwuchs verhindern

Ein anderes Beispiel ist das Beschaffungsportal „[s.i.g.] procure.global“: International tätige Unternehmen wie der Schalungs- und Gerüsthersteller Peri stehen vor einer Herausforderung: Sie haben oft keine Kontrolle darüber, was vor Ort beschafft wird. So entsteht Wildwuchs in der IT, der die Abläufe lähmt. Mit „[s.i.g.] procure.global“ lässt sich das vermeiden. Es gibt einen zentralen Warenkorb, über den alle Standorte bestellen. Auch die Konfiguration und die Lieferung der Geräte übernimmt [s.i.g.].

„Wichtig bei so einem lösungsorientierten Ansatz ist es, sich den Prozess ohne Scheuklappen anzuschauen“, sagt Fetzter. Die Kunden profitieren von der breiten Aufstellung. [s.i.g.] berät rund um die Themen Storage, Backup, Network-Security, IT-Infrastruktur, Industrial-IT oder Datenschutz. Cloud-Lösungen gehören ebenso zum Angebot wie die Absicherung hochsensibler IT-Infrastrukturen in Industrie 4.0-Umgebungen. „Unser Anspruch ist es“, so Fetzter, „immer einen Schritt weiter zu denken und Lösungen zu schaffen, die nicht nur Zukunftssicherheit bieten, sondern perfekt zu den jeweiligen Anforderungen passen“.

[s.i.g.] mbH - IT mit IQ, Neu-Ulm
Susanne Fetzter, Marketing
Tel.: +49 (0) 731 935 96-0
Mail: susanne.fetzter@sig-ulm.de
www.sig-ulm.de



play business
safe

Ihr Partner für

**Hardware / Software /
Network / Security /
Unified Communications**

sig-ulm.de

AVAYA

CISCO

CITRIX

DELL EMC

EMC
BUSINESS
PARTNER
Solution Provider
SILVER

FUJITSU

hp

Lenovo

Microsoft

Symantec

RSA

vmware